



オープンセミナー 2007 11.02

各 位

拝啓 時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

さて、SATOグループでは営業の強化を図り、他社との差別化と強固な企業体質を実現するため、毎月様々な分野でご活躍の方を講師にお招きし、セミナーを開催しております。

この度は、以前に2度にわたりシリーズでご講演いただき大変好評でした(株)田岡総研 田岡将好様を久々に講師としてお迎えし、「逆転発想の営業実践」をテーマに、講師の体験を通じた、逆境をチャンスに変える発想と成功する営業の行動パターンを語っていただきます。

是非、御社の社員研修として、また御社社員の自己啓発の場としてご利用いただければと存じます。
多数の皆様のご参加をお待ち申し上げます。 敬 具

SATO行政書士法人
代表社員 佐藤 良雄

開催日時	11月2日(金) 18:00~20:00	
開催場所	キャリアバンク株式会社内セミナールーム1 札幌市中央区北5条西5丁目7番地 sapporo55 5階 Tel 011-251-3373	
講 師	株式会社田岡総研 代表取締役社長 田岡 将好 様 (中小企業診断士)	
テ ー マ	「逆転発想の営業実践」	
参加料	無 料	
講師略歴	昭和61年 明治大学商学部産業経営学科卒。 昭和63年 中小企業診断士合格(商業部門)。 平成2年 (株)田岡総合研究所(現(株)田岡総研)設立、 同代表取締役に就任。 平成10年 北海道開発局局員研修指導開始。 平成18年 北海道庁産業振興補助金選定委員、札幌市事業 転換補助金選定委員、など多数の委員を務める。 得意分野) マーケティング戦略指導・営業指導・幹部社員指導・ビジネスモデル指導 TV出演) 『のりゆきのトークDE北海道(UHB)』他	

◇お問合せ SATO行政書士法人 : TEL 011-742-8222 (担当: 前原)

= セミナーのお申込みは下記欄にご記入後、このままFAX送信をお願いします。 =
《 FAX (011)-742-8011 行 》

企業名		電話番号	
ご参加者名		FAX番号	
参加人数		E-mail アドレス	

*ご記入いただきました情報につきましては、本セミナーの運営、または今後当社からの各種セミナー及びサービスのご案内のみに利用させていただきます。尚、今後お知らせを希望しない方は、その旨ご連絡下さい。